

Dr. Baumer unterstützt internationale Technologieunternehmen beim strategischen und operativen Business Development. Unsere Dienstleistungen reichen von Marketingberatung, Marktresearchen, Suche nach Vertriebs- und Geschäftspartnern, bis hin zu Verkaufsunterstützung im B2B Umfeld. Zu den Kunden von Dr. Baumer gehören auch internationale Wirtschaftsförderungsagenturen.

Wir suchen:

### **Werkstudent/in (m/w/d) – Business Development & Research**

Teilzeit oder auf Minijob-Basis

#### **Deine Aufgaben**

- An Kundenprojekten mitwirken - Du arbeitest mit in abwechslungsreichen Business Development Projekten. Typische Branchen und Zielmärkte unserer Kunden reichen von Automation, Bau, über Elektro, ICT, Software bis Zuliefer-Industrie.
- Eigene Aufgaben übernehmen - Du arbeitest mit unseren erfahrenen Kolleg/innen zusammen, erstellst Markt- und Kundenrecherchen, entwickelst Kampagnen und baust aktiv persönlichen Kontakt auf zu potentiellen Kunden, z.B. per E-Mail, Telefon oder Social Media.

#### **Dein Profil**

- Leidenschaft für aktuelle Trends und Lust, dich in neue Themen einzuarbeiten.
- Du hast Spaß an Teamarbeit, kannst aber auch strukturiert alleine arbeiten.
- Du bist im Umgang mit Geschäftskunden offen und sicher oder möchtest es lernen.
- Sehr gute Deutschkenntnisse. Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil.

#### **Wir bieten**

- Training, Betreuung und Anleitung in einem kleinen Team.
- Freiräume für kreatives Arbeiten.
- Unser Mindset: Teamgeist, offene Türen, Vielfalt.
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zu anteiligem mobilem Arbeiten.
- Wir sind gut erreichbar und verfügen über eine gute Anbindung an das öffentliche Verkehrsnetz.
- Eine längerfristige Anstellung.
- Einstieg ab 1. Juli oder auch später.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung: [bewerbung@drbaumer.com](mailto:bewerbung@drbaumer.com).